

Erfaren & energisk BtB-salgsprofil med styr på proces og mod på ledelse

Har du bred og solid erfaring inden for B2B-salg, et stærkt personligt drive, og vil du være med til at fortsætte opbygningen af en stærk afdeling inden for fremstilling af film, kommunikation og marketingydelser? Kan du professionelt og målrettet drive salget med en proaktiv tilgang og stærkt købmanskab, mens du skaber resultater for både SIGNA og vores kunder?

SÅ ER DET DIG, VI MANGLER TIL VORES AFDELING I KØBENHAVN!

Hos SIGNA fremstiller vi mere end 1000 film om året, og vi bistår mere end 100 B2B-kunder & offentlige organisationer med at skabe resultater via indsatser i kampagner, på sociale medier, udvikling af websites samt andre online marketing aktiviteter.

Vi søger en erfaren, dygtig og resultatorienteret personlighed, som gennem personlig pondus og et højt drive kan se og udnytte de mange muligheder i markedet for salg af film. Du mestrer salgets ABC samtidig med, at du har god forståelse for koblingen mellem marketing og forretningsudvikling.

Du får væsentlig indflydelse på at videreudvikle og vækste afdelingen. Det forventes, at du går foran og viser, hvordan godt salg og solid kundeservice skal håndteres.

Du skal stå i spidsen for salget af filmløsninger på Sjælland...

Og i samarbejde med et stærkt, fagligt team af kollegaer skal du også rådgive, sælge og sammensætte løsninger til kunderne indenfor områderne:

- Kampagnehåndtering, -planlægning og -eksekvering
- Content creation af SoMe opslag, artikelproduktion, webtekster og whitepapers
- On-page SEO-udvikling, marketing automation og udarbejdelse af nyhedsbreve
- Annoncering på sociale medier og Google Ads
- Udvikling af websites og landing pages

For den rette kandidat er dette et job med masser af udfordringer både fagligt og personligt. I takt med, at vi i fællesskab videreudvikler og vækster afdelingen, håber vi, at du gradvist kan og vil tage styringen og den daglige ledelse af de ansatte i København.

Du kommer måske med følgende erfaring:

- ✓ Du har min. 3-5 års solid erfaring med BtB-salg af løsninger og ved, hvad det kræver at få succes gennem salgets faser.
- ✓ Du har stærk forretningsforståelse og forstår brugen af marketing på et teoretisk/praktisk plan.
- ✓ Du har erfaring med salg og/eller fremstilling af film og marketingrelaterede ydelser.

Du leder efter et job, hvor du:

- ✓ Kan drive udviklingen af salget, salgsprocesserne og salgsledelsen.
- ✓ Kan bruge din erfaring, men stadig blive udfordret fagligt & ledelsesmæssigt.
- ✓ Arbejder med mange forskellige kunder og virksomhedstyper offentlige & BtB-kunder.
- ✓ Kan rådgive kunderne om styrkelse af deres forretning, omdømme og vækst.
- ✓ Har et stærkt, aktivt netværk med en bred kontakflade internt og eksternt

Som en person med erfaring og viden inden for salg, vil du i SIGNA blive inddraget i den samlede salgsledelse med henblik på at skabe stærke resultater og vækst i virksomheden. Du skal være stærk i alle salgets facetter, og du skal relativt hurtigt kunne rådgive, præsentere og forklare dine løsninger til kunderne.

Hvem er du?

- Du er stærkt funderet inden for opsøgende BtB-salg med min. 3-5 års erfaring.
- Du har teoretisk og praktisk forretningsforståelse samt indsigt i marketing.
- Du evner at sætte dig ind i kundens situation, forstå kundens udfordringer samt rådgive og præsentere den rigtige løsning.
- Du ved, at gode langvarige relationer til kunderne er vigtige for at opnå gode salgsresultater.
- Du har bred viden, elsker at lære nye ting og har forholdsvis let ved læring og brug af IT.
- Du er resultatorienteret og driver projekter med en proaktiv tilgang.
- Du er selvstændig, går forrest, skaber teamspirit og bidrager til den gode stemning.

Vi tilbyder...

- Løn efter kvalifikationer, provision, pensionsordning med sundhedsforsikring.
- et job med salg af film samt spændende kommunikations- og marketingopgaver, hvor du møder meget forskellige kunder.
- 15 dygtige kollegaer i Aarhus og København: videojournalister, rådgivere og content-specialister, der brænder for at skabe fantastiske løsninger og fortælle kundernes historier.
- et job, hvor du bliver en del af en stærk virksomhedsånd, hvor gejst, empati og lyst til udvikling er den fælles drivkraft."

Stillingstyper:
Salg & salgsledelse

Arbejdstid:
Fuld tid

Arbejdssted:
Fjeldhammervej 19,
2610 Rødovre

Vi er en virksomhed i kraftig udvikling med en jævn strøm af nye kunder. Stillingen ønskes besat hurtigst muligt med forventet opstart januar 2023. Lyder stillingen som noget for dig, så send en kort ansøgning og CV, hvor du forklarer, hvorfor din salgserfaring er den vi lige står og mangler.

SØG STILLINGEN

<https://job.signafilm.dk>

Kontakt os:

Jan Tanderup Petersen
CEO & Partner
9156 4700

Jens Ole Bie
Business Unit Manager Aarhus
4050 3222

Annette Tanderup
HR chef
4050 7733

Hos SIGNA tror vi på, at enhver virksomhed har gode historier, der blot venter på at blive fortalt. Vores succesrige koncepter er baseret på attraktive priser og høj kvalitet. Vi producerer alle typer af film som profilfilm, animationsfilm, produktfilm, testimonials, eventfilm m.m. Desuden hjælper vi virksomheder som vil blive kendt, fundet og hørt med ydelser indenfor online marketing, digital kommunikation og lead-generering.



SIGNA
WE TELL YOUR STORY
CONTENT | WEB | FILM

LET'S TALK

SIGNA AARHUS

Bjørnholms Alle 22, 8260 Viby
Tlf 7246 4757

SIGNA KØBENHAVN

Fjeldhammervej 19C, 2610 Rødovre
Tlf. 9152 4757